

◆幹事報告

田中（弘）幹事

- ◎本日、山本隆弘新会員の入会式を行います。所属は親睦活動委員会です。
- ◎本日、渡辺ローターアクト委員長と河野関西大学RAC会長が、RACサポートシステムによる協力のお願いとご挨拶に千里RCへ、ビジターとして訪問していただいております。
- ◎本日の理事会での協議内容を報告いたします。
 - ①FVPについて
別組織をつくり、じっくり検討していく。時期も再検討していく。
 - ②関西大学RAC創立5周年について
日時：10月5日（日）13:00～17:30
場所：新大阪江坂東急イン
- ◎ロータリーデー実施に際し、協賛金100,000円拋出します。物品協賛として(株)ダイヤケミカルより芳香剤100個無料でご提供いただきました。
- ◎次週8月12日の例会は休会です。
- ◎第1回クラブ職業奉仕委員長会議の案内
日時：9月6日（土）9:30～12:30
場所：葉業年金会館601号室
水谷委員長よろしくお願いたします。
- ◎地区米山セミナーのご案内
日時：9月6日（土）13:00～15:30
場所：OMMビル 1-4号室
出席義務者：金馬会長、木元会長エレクト、田中

◆8月会員お誕生日

10日 八橋 志夫 会員
13日 西村 義博 会員
28日 田中 茂晴 会員

◆8月ご夫人お誕生日

21日 庄瀬 敬子 様

◆8月結婚記念日

8日 吉野 通洋 会員

◆ニコニコ箱

延 会 員 パリ祭無事終わりました。ありがとうございました。
橋 本 会 員 「夏の家族会」の登録よろしくお願いたします。
栢 本 会 員 皆様お久し振りです。
金 馬 会 員 今月もよろしくお願いたします。
本日分28,000円 累計294,000円

◆新会員紹介

山本 隆弘 新会員

生年月日：昭和47年3月30日
事業所：株式会社四葉地所
役 職：代表取締役
職業分類：不動産業
推 薦 者：飛田会員



〈入会のご挨拶〉

この度、飛田会員の推薦により、吹田江坂ロータリークラブに入会を許された山本隆弘と申します。年齢は42歳です。会社は大阪市福島区で不動産業をメインに営業しております。

先日体験例会に出席させて頂き厳粛なうちにも和やかな雰囲気を感じさせて頂きました。田中様や金馬様のお話の中で職業奉仕のお話をお聞きし大変感動を致しました。

趣味は映画観賞と読書です。学生時代に四天王寺学園の聖徳太子の教えの基に学びましたが、好きな言葉は「和を以って尊しとなす」です。

諸先輩方のお話しやロータリークラブの活動を拝聴拝見させて頂き、活動に参加させて頂ける事に大きな喜びを感じています。

これから、色々な経験や活動をさせて頂く中で自分自身の研磨をし、社会に貢献していける様に努力していければと思います。今後とも末永くご指導ご鞭撻の程、よろしくお願致します。有難うございました。

◆ローターアクト委員会

代理：成松奉仕活動委員長

8月は関大RACの例会は関西大学では開催されませんので、間違って訪問をされないようして下さい。8月9日（土）10日（日）のキッズプラザで開催のロータリーデーが関大RACの移動例会となりますので、そちらにお越しください。

◆ご挨拶 キッズプラザ大阪
企画運営グループ 吉村 幸子 様
代理：栢本のぞみ 様

この度のご協賛について、心から御礼を申し上げますとともに、関西大学ローターアクトクラブの皆様と、当館との子どもたちとのご交流の場をご検討頂き、大変有難く思っています。

ご協賛頂きました夏の企画展「コドモオリンピック～きみのからだは驚くほど素晴らしい～」は、自分の体に自信を持ち、体を楽しく動かすこと、そして体の仕組みや働きについて学ぶ理科教育の視点も取り入れた内容です。

例年、夏休み3週間程で7万人の方に来場頂いておりますが、今年度はより増して10万人を目指して、弊館としても力の入れた事業です。

キッズプラザ大阪は先月、開館18年目を迎えました。日本初の子どものための博物館として、年間42万人にお越し頂いています。今後は民間企業様、団体様とも連携、ご賛同頂きながら自立した公的施設として、より努力をしてみたいと思います。お力添えのほど、何卒よろしくごお願い申し上げます。

夏の企画展期間中、ご家族皆様のご来場を心よりお待ちしております。

また、多くのお子さまへもご周知いただけましたら幸いです。

最後に、吹田江坂ロータリークラブ会長金馬様、幹事田中様はじめ、皆様にご尽力、ご配慮、ご協力いただけますこと、心よりお礼申し上げます。

また、その結果をお返しさせていただきますように、最大限努力致します。

何卒よろしくごお願い申し上げます。

クラブフォーラム

「会員増強について」

田中 茂晴 広報委員長

6月14日(土)大阪YMCAにて会員増強セミナーが開催されました。

(1) クラブの活性化のための会員増強である。若い会員を増やし、常にクラブを活性化させましょう。若手にはクラブの重要な役職につかせる。単純に入ればいいのではなく、品格のある人、ロータリークラブにふさわしい人を入れる。

(2) 会員の多様性が重要である。女性会員の増強(世界17.7%、日本5.0%)、外国人、地区外の人等推薦する。増強は職業分類が根底になければならない。

(3) ロータリーの目的の本質は、奉仕の理想を実践し拓めることである。ロータリーの本質を知らずに退会する人が多い。会員研修等でロータリーのすばらしさを分かってもらう(ダイヤモンドの原石をいかに磨くか)。

(4) 30歳未満の会員の会費は免除又は減額してはどうでしょう。

(5) 会費の大幅な値下げ。例会の場所、時間の変更(ホテル→集会所、昼→早朝や14:30~15:30にすると食事がいらぬ)

(6) 元会員や亡くなった会員の奥様へのアプローチ

(7) 問題点としてフェロウシップの欠如、クラブ例会の魅力の低下、プロジェクトに興味を感じない、会費、経費がかかりすぎる。

『会員増強のあの手この手』

①大阪フレンドRC(増強に成功したクラブ)

3年前は15名程度であったが、現在は28名。目標は大きく50名とされた。会長が旗を振らないと増強は無理。会長は365日増強に駆けずり回った。又、若い人を重点にした。

②東大阪東RC(退会者ゼロの秘訣)

過去10年間の退会者50名の退会理由を調査した結果として考えられるもの。

- ・会員の死亡、高齢化、病気等
11名(22%)
- ・事業不振、合併や代表者の交代等
11名(22%)
- ・入会したがクラブに馴染めなかったもの
15名(30%)
- ・その他様々な理由が重複して退会したもの
13名(26%)

いずれにせよ退会を考える会員は、クラブの中で自分の立場や重要性に疑問を感じているものと思われる。すべての会員の心遣いが必要と思われる。

③大阪みおつくしRC(ユニークなクラブ)

発足して間もないクラブです。30代~50代が中心で女性会員が多い。例会場はリーガロイヤルの隣にあるサロン。例会時間は14:30~15:30、1,000円のケーキセットのティータイム。会費12万円、入会金8万円、事務経費無し。新入会員から新しい会員を紹介してもらう(増強は増強を呼ぶ)。退会防止として新入会員のケアは紹介者がメインでやっている。又新人と一緒にメイクアップしている(予算化している)。