

**SUITA ESAKA ROTARY CLUB**
CLUB WEEKLY BULLETIN創立年月日/1990.2.27
事務所/〒564-0063 吹田市江坂町1丁目23番101号(大同生命江坂ビル12F)
TEL06(6821)0222 FAX06(6821)0206 E-mail:esaka-rc@lake.ocn.ne.jp例会場/新大阪江坂 東急イン・3F 〒564-0051 吹田市豊津町9番6号 TEL06(6338)0109 例会日/毎週火曜日 12:30~13:30
会長:西山俊明 幹事:新井性哲 会報委員長:延秀恵

2014年2月18日 第1122回例会(第1121号)

◎ 本日の例会 ◎

今週の歌 「それでこそロータリー」

クラブアッセンブリー

「25周年行事について」

25周年実行委員会

長 島 寛 委員長

前回〔2月4日〕例会記録

副会長の時間 木元 副会長

本日は会長挨拶の大役を仰せつかりました。宜しくお願い致します。西山会長が私に経験をさせようと気配りをされたのではないかと感じております。

今日は、「こう見ている、見られている」のお話を致します。

私は、良く「姿勢がいい」と言われます。年齢や職業に関係なく嬉しいものです。

これは誉め言葉の一つです。姿勢の良し悪しは、その方の印象を大きく左右します。印象の違いは、立ってる姿勢、歩く姿勢にあります。例えば上半身の軸に対して首が前に出て、前のめりになりO脚で歩幅も狭くして歩くと老けた印象を与えます。また、立ち位置に対してお腹を大きく出して足が外向き、踵をすり足で歩くと怖そうに、偉そうに見えてしまいます。

逆に若々しい印象、より良い印象を与える姿勢は、頭のとっぺんから尾てい骨に向かって真すぐにし、歩く時もうち股を意識して歩くことです。そういう

出席報告 田中(弘)委員長

【2月4日】

在籍会員 33名(内出席規定適用免除者 9名)

出席会員 22名(内出席規定適用免除者 7名)

ホームクラブ出席率 70.97%

1月14日のMUを含む出席率 96.77%

◎ 次回例会のお知らせ(2月25日) ◎

卓 話 「東洋医学と健康について」

辻本考司様

(木元会員紹介)

事を自身が意識するだけで大きく変わります。

たまには他人の目線で自身を見つめる事もお忘れなく。

幹事報告 新井 幹事

(公財)ロータリー米山記念奨学会、及び(公財)ロータリー日本財団より、確定申告用寄附金領収証が届きましたのでBOXに配付しました。

ニコニコ箱

栢本会員 御久し振りです。

本日分 3,000円 累計 756,000円

2月お誕生日

5日 木元良三 会員

12日 大井清 会員

20日 山崎睦治 会員

21日 北山陽一 会員

22日 溝畑寛治 会員

24日 北村雅計 会員

2月結婚記念日

11日 西山俊明 会員

関西大学RAC例会出席担当

2月第2例会 21日(金) 移動例会

出席:八橋、赤尾、芳賀、今村、庄瀬、西本各会員

卓 話

「歌唱指導」

栢本 淑子 会員

本日の練習曲目は、次のとおり。

君が代

我等の生業

ロータリー讃歌

ロータリーのおじさん

SING EVERYONE SING

ローターラクトの歌

たき火

クラブフォーラム

「会員増強について」(1月28日・第1120回例会)

会員増強特別委員会

渡辺 忠雄 委員長

北山 陽一 副委員長

1月21日実施の「財政状態の改善策について」のアンケートより

Q7. クラブの存続を考える場合、収入の増加として、新入会員を獲得すべきと思われます。3年間位に獲得する人数を想定して、どのケースを目標とすべきですか。

A7. 会員増強人数

10人(7名) 7人(10名) 5人(7名)

その他 3人が1名、6人が1名

Q8. 新入会員の獲得方法について、現在、青年会議所OB、商工会議所会員等を重点対象としてアプローチしています。その方法で良いと思いますか。

A8. 新入会員の獲得方法。

はい 22名 いいえ 5名

Q9. いいえと答えた会員にお聞きします。他の方法があれば箇条書きしてください。

A9. 他の方法。

全会員の友人関係の紹介

銀行より紹介

取引先等を検討してみる

女性会員の増強

商工リサーチ、帝国データからのアプローチ

2人1組で新会員1名を増やす

他の会合等に出てアタックする、増強委員会のみでなく全会員が増強する

本日の会員増強フォーラム各テーブルリーダーの報告内容は概略次の通りです。

【山崎】合併も検討する必要があるのであれば、具体的に相手を調査する必要がある。新入会員を入れるのであれば、会費を増やしても問題のない経済的に余裕のある人がいい。

【西本】会員一人が一人ずつ紹介して行くのいいのではないかと。毎週例会があることや、吹田にクラブが多すぎることもネックになっているのではないかと。

【橋本】過去に退会した人の諸事情があるから、再度入会を勧めてはどうか。ターゲットとしては、J Cのメンバー・納税協会の優良納税者・取引先ではないかと。

【田中(弘)】ロータリーに入会する目的をハッキリさせる。会員増強と財政再建問題とは別個に考えるべきではないかと。銀行の紹介が有効ではないかと。

【北山】J C卒業者の入会が少なくなっているのは、J Cがしんどいのでしばらく休みたい・会費が高いからであるが、会費が高いからと言って入らないような人は入会を勧めても仕方がないし、ロータリーがJ C程しんどくないと説明すべき。風格のあるクラブ造りをして、余裕のある入会者を探すべき。晩年仲間がいることの意味を伝えるべき。新井さんの入会の動機は「飲食業界の交流がないこと。」ということであるので、飲食業界の人をターゲットにするのいいかも知れない。

2013 - 2014年度 国際ロータリー 第2660地区

地区大会

第1日目 2014年2月21日(金)

大阪国際会議場(グランキューブ大阪)

開会式 5階メインホール 14:00 開会

合同研修会 5階メインホール 15:10 開会

リーガロイヤルホテル

家族の集い 2階ペリドットの間

15:30 開会

R I会長代理御夫妻歓迎晩餐会 光琳の間

18:00 開宴

第2日目 2014年2月22日(土)

大阪国際会議場(グランキューブ大阪)

本会議 5階メインホール 13:00 開会

特別講演 5階メインホール 15:30 開会

「日本の進路と誇りある国づくり」

櫻井よしこ氏